

贏銷力升級

提升成交與團隊發展力

活動綱要

- 🔥 **贏家心態與能量重塑**: 從內在狀態引爆外在結果, 將負面情緒轉化為成長動力。
- 🔥 **打造個人品牌與流量吸引**: 讓自己成為最好的廣告, 「彌勒佛銷售法則」應用, 降低客戶防衛機制。
- 🔥 **專業溝通與十倍速成交**: 從產品說明到利益兌現, 「FABE 法則」實戰演練。

 **24.05.2026 (日)**

 **09:00 - 17:00** (報到時間: 08:30)

 **PARKROYAL on Beach Road**
Grand Ballroom

 **中文講解**

 **妮芙露新加坡直銷商經理(M)以上**

 **兩人同行: S\$ 220** (原價: S\$ 125/人)

優先報名

16.04.2026 (四)
至
18.04.2026 (六)

一般報名

20.04.2026 (一)
至
16.05.2026 (六)
或額滿截止

星級講師

蕭慧玲 老師

直銷百億系統建設教練

國際知名激勵演說家

- ▶ 30餘年直銷實戰經驗, 培育無數系統領袖
- ▶ 百億系統建設教練、國際知名直銷培訓專家



掃描二維碼報名

2026 年三季度業績躍進挑戰之第一季度

「贏銷力升級・提升成交與團隊發展力」

在市場競爭快速變化的時代，真正能持續創造業績的人，往往不是說得最多的人，而是最懂得建立信任、傳遞價值並引導成交的人。如何讓夥伴願意聆聽與相信，關鍵在於經營者是否具備足夠的市場影響力與成交銷售實力。

為協助夥伴突破市場瓶頸，公司特別規畫本次實戰型培訓課程，邀請擁有多年直銷實戰與系統培訓經驗的蕭慧玲老師，帶領夥伴全面升級營銷實力。課程將從銷售心態重塑、個人品牌打造、產品價值傳遞到高成功率成交技巧等關鍵面向深入解析，協助夥伴建立更具吸引力的市場經營模式。

透過系統化的銷售流程、情境化溝通策略與 FABE 價值表達法則，學習如何將產品特點轉化為客戶真正需要的利益，讓每一次交流都更有力量。同時透過實務演練與案例解析，幫助夥伴突破不敢成交的心理障礙，掌握自然引導客戶決策的技巧。期盼透過本次課程，讓每位夥伴都能升級經營思維，提升銷售實力，為團隊與事業發展開創全新的成長動能。

活動主題：贏銷力升級・提升成交與團隊發展力

活動綱要：

- 贏家心態與能量重塑：從內在狀態引爆外在結果，將負面情緒轉化為成長動力。
- 打造個人品牌與流量吸引：讓自己成為最好的廣告，「彌勒佛銷售法則」應用，降低客戶防衛機制。
- 專業溝通與十倍速成交：從產品說明到利益兌現，「FABE 法則」實戰演練。

星級講師：蕭慧玲 老師

語 言：中文

課程日期：2026 年 5 月 24 日（日）

課程時間：09：00 - 17：00 【報到時間：08:30】

**課程地點：PARKROYAL on Beach Road (7500 Beach Road, Singapore 199591),
Grand Ballroom**

報名日期：

- 優先報名：2026年4月16日（四）10：00起至4月18日（六）17:00止。
 - 優先報名資格係指2025年度「銅耀千萬業績獎以上」及「AGM 卓越百萬業績獎」之得獎者與符合「2026年三季度躍進挑戰」第一季度業績達標者，並享免費報名參加。
- 一般報名：2026年4月20日（一）10：00起至5月16日（六）17:00或額滿截止。

報名方式：點擊[連結](#)或掃描二維條碼，完整填妥報名表單送出完成報名。

課程對象：妮芙露新加坡直銷商【聘階經理(M)以上】

報名費用：兩人同行 S\$220【原價 S\$125/人】



注意事項：

1. 請事先透過[線上報名表](#)完成報名手續，恕不受理臨櫃報名或當日現場報名。課程活動名額有限，建議您即早報名。
2. 欲以兩人同行之優惠價報名，兩位參加者須同時提交報名表；此優惠恕不適用於其中一位為免費資格參加者。
3. 報名費用包含：全日課程（含精緻午餐、茶點）；報名費不得使用商品抵用券。
4. 活動當日餐食於報名時即選定，選定後恕無法更改；實際供餐情況將依照飯店餐廳可供之餐食為主。
5. 夫妻合併者，如符合免費報名資格，僅限一位免費參與課程。
6. 報名完成後，恕不得轉讓、取消、更改、延期或要求退費。活動當日未出席者視同放棄；享免費報名資格且通過報名者，若未出席則須繳付報名費全額S\$125。
7. 為確保上課品質，建議夥伴避免攜帶孩童至課程會場。
8. 妮芙露新加坡保有解釋及更改內容之權利。

2026年04月15日